

Onze opdrachtgever is Inventec in Nunspeet. Het bedrijf levert en installeert geavanceerde meet- en monitoringsystemen voor toepassing in de constructieve waterbouw, infratechniek, geotechniek en leidingtechniek. Inventec voert ook zelf metingen uit met eigen meetapparatuur. Opdrachtgevers zijn ingenieursbureau, aannemers en overheidsinstanties. Inventec verkoopt geen producten, maar levert vooral oplossingen. De roots van het bedrijf liggen in dezelfde disciplines als die van haar opdrachtgevers. Dit stelt Inventec in staat om voor elk individueel monitoring vraagstuk de optimale oplossing aan te dragen. Inventec is een relatief jonge, dynamische en op de toekomst gerichte en groeiende onderneming met een open en informele sfeer.

Bij Inventec wordt gewerkt in een klein, hecht team van specialisten met veelal lange dienstverbanden. Er wordt sterk gehecht aan loyaliteit en binding over en weer. Inventec maakt al jarenlang een stabiele groei door. De verwachting is dat deze de komende jaren zal doorzetten. Om de toekomstige groei handen en voeten te kunnen geven zijn wij voor onze opdrachtgever op zoek naar een

SALESMANAGER (LID MT)
civiele wereld – innovatieve meettechnieken - HBO/WO

Functieomschrijving

In deze nieuwe rol word je, na een gedegen inwerkperiode, voor klanten het eerste aanspreekpunt en groei je door naar volwaardig MT lid. Je bent continu bezig met het up to date houden van jouw technische kennis. Je bent het gezicht van Inventec in de markt en ziet kansen en bent actief bezig je netwerk uit te breiden door het bezoeken van beurzen, symposia en bijeenkomsten. Tevens ga je samen met het MT actief aan de slag met business development, marketing en online positionering van Inventec door bijvoorbeeld het inzetten van nieuwsbrieven en activiteiten op social media.

Als salesmanager bij Inventec heb je te maken met drie verschillende soorten projecten; kortdurende eenmalige metingen, metingen gedurende bouwwerkzaamheden en metingen voor de levensduur van een civieltechnisch bouwwerk in de wereld van civiele-, geo- en leidingtechniek. Vele leads komen binnen via bestaande klanten waar de organisatie al jarenlang contacten mee onderhoudt. Tevens zijn er nieuwe opdrachtgevers die Inventec spontaan benaderen. Opdrachtgevers zijn o.a. ingenieursbureaus, aannemers, nutsbedrijven en overheidsinstanties. Voor al deze projecten geldt dat je je inleeft in de problematiek die speelt bij de opdrachtgever, waarna je er op gericht bent een oplossing te bieden. Daarnaast haal je opdrachten binnen door prospects te benaderen (zowel warme als koude acquisitie) of door inschrijvingen op aanbestedingen.

Na een gedegen inventarisatie maak je de vertaalslag van de problematiek bij de klant naar innovatieve technische oplossingen. Je hebt o.a. te maken met optical fibertechniek, elektronica, wireless-technologie en MEMS-technologie. Door middel van systeemengineering breng je verschillende technieken bij elkaar tot een monitoringsysteem. De opdrachtgever levert soms dossiers met tekeningen en specificaties aan van waaruit jij de relevantie informatie destilleert. Je berekent, schetst en vraagt prijzen en technische informatie op bij leveranciers. Leveranciers zijn voornamelijk innovatieve instrumentenfabrikanten en vaste partners in o.a. Zweden, Zwitserland, Frankrijk en USA. Vervolgens stel je een offerte op die je, voorzien van een visuele presentatie, voorlegt aan de klant. Uiteraard weet je, na eventuele aanpassingen, de deal te closen. Daarna draag je het project over aan één van jouw collega's die verantwoordelijk is voor de projectuitvoering.

Functie-eisen

Je hebt een afgeronde technische HBO/WO opleiding, bij voorkeur Civiele Techniek en een aantal jaren werkervaring in een soortgelijke rol. Je beschikt over een brede algemene technische kennis. Leidinggevende ervaring is geen must, maar behoort wel tot jouw ambities. Je hebt geen 9 tot 5 mentaliteit en beheerst de Engelse taal uitstekend. Je bent aantoonbaar geen jobhopper.

Persoonskenmerken

Je hebt een sterke commerciële drive en tegelijkertijd ook stevige technische basis om klanten gedegen oplossingen te kunnen bieden. Je bent service- en klantgericht waardoor je het een uitdaging vindt om de problematiek van de opdrachtgever volledig te doorgronden. Daarnaast ben je inventief, creatief en out of the box in je denken en kom je met vernieuwende ideeën die tot passende oplossingen leiden. Tevens bezit je voldoende technische kennis om op niveau met opdrachtgevers te kunnen sparren. Je vindt het leuk om de ontwikkelingen in de markt te volgen en bent ook altijd alert op mogelijke kansen voor Inventec. Je werkt zelfstandig en zelfsturend en hebt een ondernemende en resultaatgericht grondhouding. Je denkt en handelt zowel intern alsook extern samenwerkingsgericht en gericht op het opbouwen en intensiveren van lange termijn relaties.

Interesse

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Ingobert Veen.